

Regionalverkaufsleiter (m/w/d) Region Nord-Ost

Brandenburg | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein international tätiges Unternehmen, das Medizinprodukte und Verbrauchsgüter entwickelt, produziert und weltweit vertreibt. Durch die hochwertige Qualität, dem kundenorientierten Service, außergewöhnlichen Innovationen und den Fokus auf Nachhaltigkeit hat das Unternehmen eine hervorragende Marktposition inne.

Ihre Hauptaufgaben

- Führung, Anleitung, Motivation und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien sowie Planung, Entwicklung, Umsetzung und Verantwortung von zentralen vertrieblichen Aufgabestellungen inkl. Maßnahmen zur Verkaufsförderung
- Auf- und Ausbau sowie persönliche Betreuung von ausgewählten Kunden
- effektive Gebietsplanung, Wirtschaftlichkeitsanalysen sowie die Verantwortung für

das Erreichen der Umsatzziele

- enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, Mitarbeit an der zentralen Vertriebs- und Marketingplanung sowie Förderung der regionsübergreifenden Zusammenarbeit

Ihr Profil

- erfolgreich absolviertes Studium, alternativ abgeschlossene kaufmännische oder pflegerische Ausbildung mit fundierter Berufserfahrung in der Gesundheitsbranche
- langjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten mit nachweislicher Personalverantwortung
- Eigenverantwortlichkeit, Flexibilität sowie eine ergebnisorientierte, unternehmerische Denk- und Arbeitsweise
- Teamgeist, Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen sowie ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- gute EDV-Kenntnisse und IT-Affinität
- Reisebereitschaft innerhalb der Region

Die Rahmenbedingungen

- langfristige Perspektive in einem erfolgreichen und expandierenden Unternehmen
- attraktives Vergütungspaket und ansprechende Sozialleistungen
- umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- offenes und motiviertes Arbeitsumfeld
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).