

Account Manager (m/w/d) Region Baden-Württemberg

Stuttgart | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist einer der größten Fachhändler in Deutschland.

Als Spezialist in seinem Bereich versorgt das Unternehmen bundesweit unzählige Fachgeschäfte und Patienten mit Arzneimitteln, Medizinprodukten und den dazugehörigen Dienstleistungen.

Ihre Hauptaufgaben

- Repräsentation der Firma bei Kunden wie beispielsweise medizinische Einrichtungen mit dem Schwerpunkt Diabetes
- Pflege der Kundenbeziehungen sowie Aufbau und Betreuung von Netzwerken
- Neukundenakquise in der Region
- Verantwortung für die Erreichung der regional definierten Unternehmensziele
- Entwicklung, Koordination und Umsetzung von Strategien und operativen Zielen

- Präsentation des Unternehmens im Innen- und Außenverhältnis

Ihr Profil

- abgeschlossene medizinische oder kaufmännische Ausbildung
- Kenntnisse in den Bereichen Homecare, Wundversorgung und Diabetes
- wünschenswerterweise erste Vertriebs- bzw. Außendienst Erfahrung
- Flexibilität, methodische Kompetenz, analytisches Denkvermögen sowie eine eigenverantwortliche, ziel- und kundenorientierte Arbeitsweise
- hohe soziale Kompetenz, Kommunikationsstärke, Verkaufstalent sowie Freude am Außendienst

Die Rahmenbedingungen

- verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position in einem motivierten und zukunftsorientierten Unternehmen
- sehr gute Einarbeitung sowie zahlreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- leistungsgerechte Bezahlung und ansprechende Sozialleistungen
- neutraler Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).