

# Vertriebsspezialist Wundmanagement (m/w/d) Region Köln/Bonn

Cologne | Ab sofort | Full-time employee



**BEWERBEN**

Unser Mandant ist ein stark expandierender, bundesweit tätiger Dienstleister für moderne Wundversorgung. Mithilfe spezialisierter Fachkräfte und einem hohen Qualitätsanspruch stellt das Unternehmen eine optimale Überleitung und Betreuung der Patienten sicher. Dank der konstant hochwertigen Dienstleistungen werden die Patienten in jeder Phase des Heilungsprozesses kompetent begleitet und unterstützt.

## Ihre Hauptaufgaben

- Sicherstellung einer qualitativ **hochwertigen Wundversorgung** sowie Koordination eines optimalen Therapieablaufs
- fachlich korrekte Durchführung und Dokumentation von Wundvisiten
- **Schulung und Anleitung** von medizinischem Personal, Patienten und Angehörigen

in der Produktanwendung

- Betreuung und Ausbau des bestehenden **Patientenstamms**
- regelmäßige **Kundenbetreuung** und Kontaktpflege
- Präsentation der Servicekonzepte sowie Akquise bei Entscheidern und relevanten **Schnittstellen** mit dem Ziel, Patienten in die direkte Versorgungsstruktur überzuleiten und den bestehenden Kundenstamm auszuweiten
- enge Zusammenarbeit mit den internen Organisationen sowie Mitwirkung an betriebsinternen Prozessen

## Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung in der Alten- oder Krankenpflege inkl. mehrjähriger Berufserfahrung in diesem Bereich
- idealerweise eine Weiterbildung zum Wundmanager/Wundexperten ICW/Wundtherapeuten DGfW/ Fachtherapeuten Wunde Kammerlander/o.ä., alternativ Affinität zur Behandlung von Wunden mit der Bereitschaft, sich auf diesem Gebiet fortzubilden
- Vertriebserfahrung und Akquisestärke mit persönlichem Netzwerk wünschenswert
- außerordentliches Engagement und Eigeninitiative sowie eine hohe Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- hohe Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten
- ausgesprochene Kunden- und Lösungsorientierung

## Die Rahmenbedingungen

- spannende, herausfordernde Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden und erfolgreichen Unternehmen
- eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum
- ein motiviertes, dynamisches und starkes Expertenteam
- ansprechendes Vergütungspaket
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

**BEWERBEN**

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).