

Casemanager Wundversorgung im Außendienst (m/w/d) Region Südhessen, Saarland, Rheinland-Pfalz

Giessen | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein stark expandierender, bundesweit tätiger Dienstleister für moderne Wundversorgung. Mithilfe spezialisierter Fachkräfte und einem hohen Qualitätsanspruch stellt das Unternehmen eine optimale Überleitung und Betreuung der Patienten sicher. Dank der konstant hochwertigen Dienstleistungen werden die Patienten in jeder Phase des Heilungsprozesses kompetent begleitet und unterstützt.

Ihre Hauptaufgaben

- regelmäßige Kundenbetreuung und Kontaktpflege
- Präsentation der Servicekonzepte sowie Akquise bei Entscheidern und relevanten

Schnittstellen mit dem Ziel, Patienten in die direkte Versorgungsstruktur überzuleiten und den bestehenden Kundenstamm auszuweiten

- Funktion als **Bindeglied** und Ansprechpartner zwischen den Kliniken und den Einrichtungen der nachstationären Versorgung
- Koordination der **Entlassungen** mit den Leistungserbringern, Unterstützung des Entlassmanagement-Teams, Sicherstellung eines reibungslosen **Überleitprozesses** sowie Kommunikation mit den Patienten und Angehörigen
- enge Zusammenarbeit mit dem Team der Wundversorgung

Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung im Gesundheitswesen oder der Pflege, idealerweise abgeschlossenes Studium im Bereich Gesundheitsmanagement/ Klinikmanagement
- mehrjährige Berufserfahrung im Überleitungs- / Case Management im Sozialdienst oder einer Klinik
- fundierte Erfahrung in der Beratung von erklärungsbedürftigen Produkten und Services, idealerweise mit Weiterbildung zum Wundexperten ICW/Wundtherapeuten DGfW/ Fachtherapeuten Wunde Kammerlander/o.ä.
- einschlägige Vertriebs Erfahrung und Akquisestärke mit persönlichem Netzwerk
- außerordentliches Engagement und Eigeninitiative sowie eine hohe Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- hohe Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten
- ausgesprochene Kunden- und Lösungsorientierung

Die Rahmenbedingungen

- spannende, herausfordernde Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden und erfolgreichen Unternehmen
- eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum
- ein motiviertes, dynamisches und starkes Expertenteam
- äußerst attraktives Vergütungspaket plus lukratives Prämiensystem
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).