

Business Development Manager Homecare (m/w/d) bundesweit

Fürth | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein mittelständisches und familiär geprägtes Unternehmen, das eingebettet in Konzernstrukturen national und international agiert. Dabei deckt das Unternehmen die komplette Bandbreite von Entwicklung über Herstellung bis hin zu Produkt- und Dienstleistungsvertrieb unterschiedlicher Therapiefelder ab.

Im Fokus stehen die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sowie die sichere und einfache Anwendung der Produkte.

Ihre Hauptaufgaben

- Unterstützung der Geschäftsführung bei der Entwicklung und Etablierung neuer Geschäftsstrategien
- Entwicklung von neuen Vertriebs- und Versorgungskonzepten sowie die Umsetzung und Markteinführung von neuen Patienten- und Produktversorgungslösungen

- kompetenter Auf- und Ausbau eines Netzwerkes zu den relevanten Entscheidungsträgern
- Durchführung von regelmäßigen Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Ermittlung der Kundenbedürfnisse
- Aufbau strategischer Allianzen sowie die Begleitung von Merger & Acquisitions Projekten

Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium aus den Bereichen der Betriebswirtschaft oder Gesundheit & Pflege, alternativ abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbarer beruflicher Background
- mehrjährige Berufserfahrung im Homecare Umfeld sowie fundiertes Wissen über die Marktstrukturen und Abläufe
- substanzielle Kenntnisse im Bereich Vertrieb, Marketing, Projektmanagement, Business Development & Key Account
- schnelle Auffassungsgabe, starke analytische Fähigkeiten, unternehmerisches Denk- und Handlungsvermögen sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Kommunikationsstärke, selbstsicheres Auftreten, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Freude am Netzwerken
- sehr gute Englischkenntnisse sowie nationale als auch internationale Reisebereitschaft

Die Rahmenbedingungen

- langfristige Perspektive in einem modernen, erfolgreichen und aufstrebenden Unternehmen
- anspruchsvolles Aufgabengebiet mit breiten Gestaltungsspielräumen und viel Freiraum für Kreativität sowie die Möglichkeit remote zu arbeiten
- offenes Betriebsklima und ein wertschätzendes Miteinander
- umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).