

Account Manager Vertrieb (m/w/d) Region Niedersachsen

Nienburg | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein international tätiges Unternehmen, das durch Innovation und Nachhaltigkeit eine hervorragende Marktposition innehat.

Das Ziel des Unternehmens liegt darin, die Lebensqualität von betroffenen Personen durch die Anwendung der Medizinprodukte und Hygieneprodukte zu steigern.

Ihre Hauptaufgaben

- Übernahme der Verantwortung für ihre Vertriebsregion mit dem Ziel der Umsatz- und Ergebnissicherung sowie der Erhöhung des Marktanteils im Medical-Bereich (Apotheken, Sanitätshäuser)
- Ausbau und Betreuung der Bestandskunden sowie Neukundenakquise
- Umsetzung aller geplanten Vertriebs- und Marketingaktivitäten innerhalb der Region

- Unterstützung im Projektmanagement
- Organisation und Durchführung interner als auch externer Kunden-Workshops und Schulungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Veranstaltungen, Messen und Kongressen

Ihr Profil

- abgeschlossene Studium (z.B. Betriebswirtschaftslehre, Health Care Management, Gesundheitsökonomie), alternativ eine abgeschlossene kaufmännische/apothekennahe oder pflegerische Ausbildung
- mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte (Verbandmittel, Inkontinenzhilfsmittel, Desinfektionsprodukte, OTC-Produkte)
- idealerweise mit bestehendem Netzwerk in der Region und in den entsprechenden Zielgruppen (Apotheken, Sanitätshäuser)
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung, Begeisterungsfähigkeit sowie verkäuferisches Talent
- Reisebereitschaft (mit Übernachtungen)
- EDV-Affinität

Die Rahmenbedingungen

- langfristige Perspektive in einem internationalen Unternehmen
- herausfordernde Aufgaben mit viel Entwicklungspotential
- breite Gestaltungsspielräume
- äußerst attraktives Gehaltsmodell und vielfältige Sozialleistungen
- neutraler Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).