

Key Account / Casemanagement (m/w/d) Region München/Allgäu

Munich | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist einer der führenden Dienstleister für Intensiv- und Beatmungspflege, der sich auf die ganzheitliche Intensivpflege von Patienten jeden Alters in außerklinischen Wohngemeinschaften, vollstationären Einrichtungen sowie dem häuslichen Umfeld spezialisiert hat. Mit seinen innovativen und bedarfsgerechten Konzepten steht das Unternehmen seinen Patienten in jeder Lebenslage kompetent zur Seite mit dem Ziel, allen Beteiligten mehr Sicherheit und Lebensqualität zu ermöglichen.

Ihre Hauptaufgaben

- Kontaktpflege und -ausbau des bestehenden Netzwerkes
- Vorstellung und Akquise bei Entscheidern und relevanten Schnittstellen mit dem Ziel, Patienten in die direkte Versorgungsstruktur überzuleiten
- Präsentation der Servicekonzepte bei den entsprechenden Kundengruppen sowie

umfassende Beratung im Bereich der stationären und häuslichen Intensivpflege zur Einschätzung des Versorgungsbedarfs

- enge Zusammenarbeit mit den versorgenden Strukturen
- selbstständige Fallsteuerung

Ihr Profil

- abgeschlossene Berufsausbildung in der Alten-/Krankenpflege oder Studium der Sozialarbeit und beruflicher Einsatz im Bereich des Sozialdienstes einer Klinik
- Weiterbildung als Fachkrankenschwester Anästhesie & Intensivpflege (m/w/d), Atmungstherapeut (m/w/d) oder Weiterbildung zum Pflegeexperten in der außerklinischen Intensivpflege (m/w/d) wünschenswert
- idealerweise Weiterbildung zum Case Manager (m/w/d)
- einschlägige Vertriebserfahrung und Akquisestärke
- außerordentliches Engagement und Eigeninitiative sowie eine hohe Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- hohe Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten
- ausgesprochene Kunden- und Lösungsorientierung

Die Rahmenbedingungen

- spannende, herausfordernde Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden und erfolgreichen Unternehmen
- eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum
- übertarifliches Vergütungspaket plus lukratives Prämiensystem
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).