

Key Account Manager ganzheitliche Versorgungskonzepte (m/w/d) Region Rhein-Neckar

Karlsruhe | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein bundesweit agierendes pharmazeutisches Unternehmen, welches den Gesundheitsmarkt in zweiter Generation zukunftsweisend und innovativ mitgestaltet. Durch das zugrundeliegende ganzheitliche Versorgungskonzept ist es möglich, jeden Aspekt der Versorgung der zum Teil schwerstkranken Patienten zu übernehmen. Das Angebot richtet sich hierbei an alle Ansprechpartner und Institutionen des Versorgungspfades einer Patientenreise.

Ihre Hauptaufgaben

- stetige Weiterentwicklung und Optimierung des Vertriebskonzeptes
- Betreuung der Bestandskunden mit Verantwortung über Umsätze, Kosten und

Budgets

- Ermittlung potentieller Entscheider und folglich Realisierung ertragreicher Neugeschäfte
- Auf- und Ausbau eines Netzwerkes zu den relevanten Entscheidungsträgern sowie weiterer Ausbau des Kundenstammes
- Verantwortung für die Entwicklung und Etablierung kundenspezifischer Geschäfts- und Vertriebsstrategien sowie Durchführung von regelmäßigen Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Teilnahme an bundesweiten Kunden- und Firmenveranstaltungen

Ihr Profil

- abgeschlossene pflegerische, pharmazeutische, medizinische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium im Bereich des Gesundheitswesens oder der Betriebswirtschaftslehre
- abgeschlossene Fortbildung zum Pharmareferenten oder Sachkenntnis nach § 75 AMG als Pharmaberater und/oder Weiterbildung zum Medizinprodukteberater nach §31 MPG
- mehrjährige Vertriebserfahrung in den Bereichen Pharma, OTC und Medizinprodukte
- sehr gutes Wissen über die Versorgungs- und Netzwerkstrukturen der einzelnen Akteure im Gesundheitsmarkt in der entsprechenden Region
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit und ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- lösungsorientierte Denkweise sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Führerschein der Klasse B

Die Rahmenbedingungen

- breite Gestaltungsspielräume und eine offene Unternehmenskultur
- attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen und zahlreiche Benefits
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- offenes Betriebsklima und ein hochmotiviertes Team

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).