

# Key Account Manager (m/w/d) Region Leipzig/Dresden

Leipzig | Ab sofort | Full-time employee



**BEWERBEN**

Unser Auftraggeber ist ein nationaler, dynamischer und stark expandierender Fachhandel für Praxen, MVZs, Kliniken und OP-Zentren. Mit Passion bietet das Unternehmen seinen Kunden individuelle Komplettlösungen für einen effizienten Praxis- und Klinikalltag mit maximaler Entlastung. Durch innovative Ideen und langjähriger Erfahrung stellt das Unternehmen für seine Kunden einen verlässlichen Partner dar, dem hochwertige Produkte und eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe besonders am Herzen liegt.

## Ihre Hauptaufgaben

- Umsetzung der Vertriebsstrategie mit dem Ziel einer nachhaltigen Umsatz- und Ergebnisentwicklung in den relevanten Zielgruppen im ärztlichen und ambulant operierenden Bereich
- Selbständige Zielerreichung im Verkaufsgebiet durch moderne Vertriebsprozesse

- Entwicklung und Platzierung tragfähiger Kunden und zielgruppenindividueller Konzepte
- Beobachtung und Analyse der Umsatzentwicklung und Markt- und Wettbewerbsgegebenheiten sowie Einleitung notwendiger Maßnahmen
- Sicherstellung der Konditionen, Lieferwege, Zahlungsziele und Absprachen im Sinne des Unternehmens
- Ergebnis- und Kostenmanagement
- Teilnahme an Konferenzen und Seminaren

## Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännisch oder vergleichbare Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, möglichst im Gesundheitsmarkt
- Hohes Maß an Durchsetzungsvermögen, Selbstorganisation und Eigenmotivation
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie Leistungsbereitschaft und Wille zum Erfolg
- Begeisterungsfähigkeit und Teamorientierung sowie hohes Maß an Flexibilität und Reisefreudigkeit
- Kenntnisse in den üblichen MS Office -Programmen

## Die Rahmenbedingungen

- Langfristige Perspektive in einem expandierenden Unternehmen
- Ein hochmotiviertes und modernes Arbeitsumfeld sowie ein offenes, respektvolles und wertschätzendes Miteinander
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

**BEWERBEN**

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).