

Verkaufsleitung Wound Care (m/w/d) in den Regionen: Schleswig-Holstein | Nordrhein-Westfalen | Baden-Württemberg

Kiel | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein international tätiges Unternehmen, das durch Innovationen und Nachhaltigkeit eine hervorragende Marktposition innehat. Das Ziel des Unternehmens liegt darin, die Lebensqualität von betroffenen Personen durch die Anwendung der Medizinprodukte und Hygieneprodukte zu steigern.

Ihre Hauptaufgaben

- Entwicklung und erfolgreiche Umsetzung der definierten Verkaufsstrategien innerhalb der Region

- Führung und Coaching Ihrer Vertriebsmitarbeiter gemäß der Unternehmenswerte
- Verantwortung für die Umsetzung aller Vertriebs- und Marketingaktivitäten im Bereich der außerklinischen Versorgungsstrukturen in Zusammenarbeit mit der nationalen Vertriebsleitung
- Verantwortung für die Umsatzerreichung sowie kontinuierliches Ergebnis- und Kennzahlencontrolling inklusive der Ableitung geeigneter Maßnahmen und regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Vorantreiben von Digitalisierungs- und Innovationsprozessen

Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium im Health Care Bereich, alternativ abgeschlossene pflegerische oder kaufmännische Ausbildung mit Branchenbezug
- einschlägige Vertriebserfahrung sowie Expertenwissen im Bereich der Wundversorgung
- ausgeprägte Führungskompetenz inkl. nachweislicher Mitarbeiterverantwortung
- sehr gutes Wissen über die Versorgungs- und Netzwerkstrukturen der einzelnen Akteure im Gesundheitsmarkt
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit und ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- lösungsorientierte Denkweise sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung

Die Rahmenbedingungen

- verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit breiten Gestaltungsspielräumen bei einem TOP-Arbeitgeber der Gesundheitsbranche
- fundiertes Einarbeitungskonzept
- umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- äußerst attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen
- neutraler Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).